



FIDECO

La source du bon goût.

Sales Hunter 100% (h/f/d) / Region Basel

Wir sind ein Unternehmen mit Leidenschaft für hochwertige Lebensmittel mit Sitz in der charmanten Stadt Murten. Wir beliefern renommierte Gastronomiebetriebe, Restaurants, Hotels sowie Gesundheitsinstitutionen und Gemeinschaftseinrichtungen in der ganzen Schweiz. Dank unserer langjährigen Erfahrung und einer treuen Kundschaft bieten wir unseren Mitarbeitenden die Möglichkeit, in einem dynamischen und motivierenden Umfeld wertvolles Know-how zu erwerben.

Warum Du wichtig bist

Als **Hunter** bist du ein wichtiger Teil unseres Vertriebs und treibst unser Wachstum aktiv voran. Du gewinnst neue Kunden, entwickelst Marktanteile und identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten in deinem Verkaufsgebiet. Du akquirierst und berätst Kunden, präsentierst unsere Produkte und begleitest den Verkaufsprozess bis zum Auftrag. Gleichzeitig pflegst du bestehende Kundenbeziehungen, baust dein Netzwerk aus und beobachtest Markttrends, um langfristig zum Erfolg unseres Unternehmens beizutragen.

Deine Verantwortlichkeiten - Was du bewegst:

- **Kundenbetreuung, Verkauf & Beratung:** Persönlicher und telefonischer Verkauf und Betreuung unserer Kunden, Bedarfsanalysen und individuelle Beratung
- **Kundenpflege & -aufbau:** Regelmässige Kontaktpflege, Kundenbesuche und Teilnahme an Messen und Kundenevents
- **Neukundengewinnung:** Telefonische Akquise und Ausbau unseres Kundenstamms im Bereich der gehobenen Gastronomie und Hotellerie
- **Marktbeobachtung:** Aufnahme von Markttendenzen und Trends, Erstellung kundenspezifischer Angebote
- **Auftragsbearbeitung:** Bearbeitung von Reklamationen und Retouren in Absprache mit dem Qualitätsmanagement, Erstellung von Sponsoring- und Rabattanträgen
- **Portfolioausbau:** Ausbau unseres Produktportfolios und des SO-Wallets bei den Kunden

Was du mitbringst:

Fachliche Kompetenzen:

- **Sprachen:** Deutsch (Muttersprache), Französisch (von Vorteil), Englisch (Grundkenntnisse)
- **IT-Kenntnisse:** MS Office (mittlere Kenntnisse), ERP-Systeme (fortgeschritten), HubSpot (Kenntnisse von Vorteil)
- **Produktwissen:** Fortgeschrittene Kenntnisse im Bereich Gastronomie/Hotellerie und Lebensmittel
- **Verhandlungsgeschick:** Fortgeschrittene Fähigkeiten im Umgang mit Kunden und Verhandlungssituationen
- **KPI-Kenntnisse:** Erfahrung mit relevanten Kennzahlen von Vorteil



FIDECO

La source du bon goût.

Persönliche Stärken:

- Ausgeprägte verbale Kommunikationsfähigkeit und aktives Zuhören
- Teamorientierung und Stressresistenz
- Eigeninitiative und Marktorientierung

Berufserfahrung:

- Kaufmännische Ausbildung, Verkauf, Hotellerie / Gastronomie
- Abschluss als Verkäufer, oder Hotelfachschule
- Mindestens 5-10 Jahre Erfahrung im Verkauf
- Französisch/Deutsch in Wort und Schrift

Unser Angebot:

- Ein dynamisches und wachsendes Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Attraktive Vergütung und leistungsorientierte Anreize
- Moderne Arbeitsmittel und flexible Arbeitszeitmodelle
- Regelmässige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein motiviertes Team, das dich von Anfang an unterstützt

Interessiert?

Werde Teil unseres Teams und Tauche mit uns in die aufregende Welt der Gastronomie ein! Wir freuen uns auf deine Bewerbung per E-Mail an hr@fideco.ch